

Branche: Bäckerei / Conditorei **Referenz:** Triffterer GmbH & Co. KG **Lösung:** Die Digitale Kreidetafel

Besonderheit: Steckerfertige Kits für Selbermacher



Moderne Angebotssteuerung: in großer Zahl wurden Filialen mit der Digitalen Kreidetafel ausgestattet!



Seit 1936 steht die Bäckerei und Conditorei Triffterer für frische Backwaren in höchster Qualität. Mit insgesamt 24 Bäckereien und Cafés in Neuenkirchen, Rheine, Emsdetten, Ibbenbüren, Borghorst, Hörstel, Püsselbüren, Metelen, Spelle und Wettringen gehören sie dabei zu den größten familiengeführten Bäckereibetrieben in der Region.

Triffterer steht für leckere und genussvolle Backwaren. Mit einem breiten Sortiment an Brot, Brötchen und Kuchen bieten sie in den Filialen und Cafés in der Umgebung von Steinfurt in Nordrhein-Westfalen ein vielfältiges Angebot in freundlicher

Atmosphäre.



TRADITION, QUALITÄT UND INNOVATION

Als Unternehmen vereint die Bäckerei Triffterer dabei sowohl Tradition als auch Qualität und Innovationen. Dies spiegelt sich nicht nur in ihrem Angebot und Service, sondern auch in ihrer Unternehmenskultur wieder. So pflegen sie zu ihren mehr als 200 Mitarbeitern ein Verhältnis auf Augenhöhe. Dazu sind sie stets auf der Höhe der Zeit

und bestrebt darin ihr Unternehmen voranzutreiben.

Dies spiegelt sich etwa in dem Neubau ihres Unternehmenssitzes wieder, welcher im Sommer 2016 fertiggestellt wurde.

FRISCHER WIND MIT CATCHY BILDSCHIRMEN

Im Dezember 2018 ging Triffterer erneut mit Heyden-Securit einen Schritt weiter Richtung Zukunft. Mit HDMI-Playern von wesual stattete Heyden-Securit vorhandene Bildschirme in vielen Filialen aus. Die **digitale Kreidetafel** zog ein und begeisterte die Kunden mit einem schicken und abwechslungsreichen Design.





DAS TOOL FÜR WIRKUNGSVOLLE SIGNAGE LÖSUNGEN

Die Software ist sehr mühelos zu bedienen und bietet viele Möglichkeiten für das Marketing. Über 300 Illustrationen im Kreidestil, trendige Schriften, praktische Vorlagen und einfache Bedienung waren die Gründe für Herrn Krabbe sich für die digitale Kreidetafel von wesual begeistern zu lassen. Nun können auf kinderleichte und





- stets aktuell und nie veraltet
- → gezielte Bewerbung zur richtigen Zeit
- → Anzeigen im richtigen Augenblick mit effektvollen Einblend-Animationen
- → fertige Designvorlagen und eine smarte Steuerung

"Sehr stylisch, modern und optisch genial! Die Handhabung mit der digitalen Kreidetafel ist super einfach - vom Entwurf bis zur Darstellung. Animierte Bilder erhöhen die Aufmerksamkeit unserer Kunden. Danke an das Team von Heyden-Securit für die kompetente Beratung und für die technische Umsetzung."

Markus Krabbe, Bäckerei Triffterer

Heyden-Securit bleibt ein zuverlässiger Lieferant für die Bäckerei aus dem Nachbarsdorf, denn Triffterer nutzt bereits die umweltfreundlichen Coffee2Go Porzellanbecher, eine hauseigene Kundenkarte angebunden an das copago Kassensystem sowie den Magicard PriceCard Pro Flex Preisschilddrucker für die Preisauszeichnung sämtlicher Artikel.

Über die HEYDEN-SECURIT GmbH

Gegründet wurde HEYDEN-SECURIT im Jahre 1969 und bietet Individual- und Standardlösungen für Drucksysteme an. Darüber hinaus ist das Unternehmen seit vielen Jahren Master Dealer des englischen Herstellers MAGICARD und hat mittlerweile über 15.000 Drucker im Markt. Gegliedert ist das Unternehmen in zwei Bereiche.

Die Abteilung **IDENTIFIKATION, BESUCHERMANAGEMENT** und **ZUTRITTSKONTROLLE** liefert komplette Ausweis- und Kartensysteme bestehend aus Kartendruckern, Software, Plastikkarten und Schlüsselanhänger sowie eine große Auswahl an Kartenzubehör und vieler weiterer Komponenten.

Im Bereich **PREISAUSZEICHNUNG** und **KUNDENBINDUNG** werden Preisschild-, Kunden,- Etiketten- und Plakatdrucksysteme und entsprechendes Zubehör angeboten. Seit einiger Zeit kommen neben den Kartensystemen auch vermehrt Coffee2Go Becher aus Porzellan als intelligente **Mehrweg-Kundenbindungslösung** zum Einsatz. Ganz neu setzt man im Hause HEYDEN-SECURIT verstärkt auf **digitale Kommunikation** - modern und ganz einfach: digitale Wanddisplays und Plakatständer - die zeitgemäßen Kundenstopper.

Das gesamte Mitarbeiterteam lebt "alte" Werte in der Kommunikation, kombiniert diese aber mit modernen Produkten und zeitgemäßer Technik. Direkte Ansprechpartner, kurze Wege, bestmöglicher Service und schneller Support sind seit jeher die Stärken des Unternehmens und das bundesweit.

Ansprechpartner für weitere Informationen: Frank Ribbe

Vertriebsleiter Nord Preisauszeichnung & Kundenbindung

