

Willkommens-Bildschirm im KUBUS Tagungshaus Bentlage



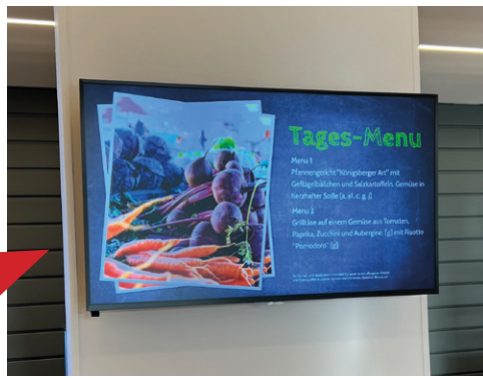
KUBUS TAGUNGSHAUS RHEINE-BENTLAGE IN NRW

Das KUBUS Tagungshaus Bentlage wurde am 20. März 2005 durch Bischof Dr. Reinhard Lettmann eingeweiht. Seine moderne, offene und gradlinige Ästhetik in mitten des wunderschönen Naherholungsgebietes Rheine-Bentlage ist ein Ausrufezeichen im Bistum Münster. Das Haus möchte als Exerziten- und Bildungshaus allen suchenden Menschen sowie deren Verbänden und Gemeinschaften ein Ort der Begegnung, der Bildung und der lebendigen Spiritualität sein. Getreu dem Leitbild der Einrichtung bietet das KUBUS

Raum für Stille und Begegnung, Gebet und Erholung, Kreativität und Kultur sowie Qualifikation und Wissen. „Damit möchten wir unsere Position auf dem Bildungsmarkt als gut ausgestattetes Tagungshaus stärken und uns als kompetenten Dialogpartner etablieren“, erläutert Hausleiter Nienhaus. „Wir stehen allen gesellschaftlichen Gruppen, Institutionen und Firmen auch als Beleghaus zur Verfügung, soweit sie dem christlichen Menschenbild nicht widersprechen.“ Gäste im „KUBUS Tagungshaus Bentlage“ dürfen sich auf ein modernes und bestens ausgestattetes Ambiente freuen.

Im Eingangsbereich befindet sich nun auch ein 65" großer Willkommensbildschirm, der die Gäste direkt und zeitgesteuert über Essenzeiten, Raumaufteilungen und interne Informationen informiert.





Kantine / Mensa im KUBUS

Im Zentrum des Hauses befindet sich ein gemütlicher Clubraum für Kaffeepausen und ebenfalls eine großzügige und helle Kantine. Die Küche stellt einen abwechslungsreichen Speiseplan zusammen und geht gerne auf individuelle Ideen und Wünsche ein. Das Küchenteam arbeitet mit „apetito catering“ zusammen, die das Foody-System eingeführt haben. Mit vorgefertigten Grafiken kann die Küchenchefin den Gästen im Kubus zu den jeweiligen Essenseiten die lecker zubereiteten Speisen am Display anzeigen lassen.

Jonas Untermoser von wesolutions Softwareentwicklungs GmbH:

„Wir haben für Apetito eine Schnittstelle zur hauseigenen Warenwirtschaft „Foody“ umgesetzt. Diese ermöglicht die automatisierte Anzeige der Wochenpläne im kundenspezifischen Design. Die Anzeige geschieht über unseren Player/ Display und wird bereits in Betriebskantinen, Altenheimen, Schulkantinen etc. eingesetzt.

Mit dem Berechtigungssystem in Wesual können Bearbeitungsrechte sehr gezielt verwaltet werden. Einzelne Betreiber wählen mit wenig Aufwand aus fertig gestalteten Vorlagen mit vorkonfigurierter Datenanbindung, während nur die Zentrale vollen Zugriff auf die Gestaltungsmöglichkeiten in Wesual Create hat. So kann der Betreiber bestimmen, welche Inhalte angezeigt werden und wie diese zeitlich geplant sind, während die Zentrale eine einheitliche Gestaltungslinie vorgibt und im Bedarfsfall auch konkrete Inhalte vorgeben kann.“

Über die HEYDEN-SECURIT GmbH

Gegründet wurde HEYDEN-SECURIT im Jahre 1969 und bietet Individual- und Standardlösungen für Drucksysteme an. Darüber hinaus ist das Unternehmen seit vielen Jahren Master Dealer des englischen Herstellers MAGICARD und hat mittlerweile über 22.000 Drucker im Markt. Gegliedert ist das Unternehmen in zwei Bereiche.

Die Abteilung **IDENTIFIKATION, BESUCHERMANAGEMENT** und **ZUTRIITTSKONTROLLE** liefert komplette Ausweis- und Kartensysteme bestehend aus Kartendruckern, Software, Plastikkarten und Schlüsselanhänger sowie eine große Auswahl an Kartenzubehör und vieler weiterer Komponenten.

Im Bereich **PREISAUSSZEICHNUNG** und **KUNDENBINDUNG** werden Preisschild-, Kunden-, -Etiketten- und Plakatdrucksysteme und entsprechendes Zubehör angeboten. Im Hause HEYDEN-SECURIT setzt man unverstärkt auf **digitale Kommunikation** - modern und ganz einfach: digitale Wanddisplays und Plakatständer -, die zeitgemäßen Kundenstopper.

Das gesamte Mitarbeiterteam lebt „alte“ Werte in der Kommunikation, kombiniert diese aber mit modernen Produkten und zeitgemäßer Technik. Direkte Ansprechpartner, kurze Wege, bestmöglicher Service und schneller Support sind seit jeher die Stärken des Unternehmens und das bundesweit.

Ansprechpartner für weitere Informationen:
Oliver Büscher, Sales Manager