

Do it yourself! Besucher und Fremdfirmen können sich nun selbst registrieren - mit SMARTentry visit



Ein Unternehmen in Bewegung

Inmitten des Münsterlandes befindet sich die Ausgangsbasis des Familienunternehmens **W. Gröning GmbH & Co.KG**. Hier hat sich der erfolgreiche Wandel vom Jute- und Leinen-Hersteller zum Produzenten moderner Werkstoffe vollzogen.

Begonnen im Jahre 1871 mit der Herstellung von Textilien, hat der Weg zu einem leistungsstarken Hersteller von flexiblen Verpackungen und technischen Folien geführt.

Diesen Erfolg verdanken das Unternehmen W. Gröning der gelungenen Synthese von Tradition und Innovation und nicht zuletzt dem Vertrauen unserer Kunden und Lieferanten.

Die aus dieser 148jährigen Tradition gewonnene Kompetenz ist deren Stärke. Diese nutzen die Firma W. Gröning dazu, in einer gesunden Mischung aus Beständigkeit und Mut zu Innovationen deren Position im Markt zu festigen und weiter auszubauen.

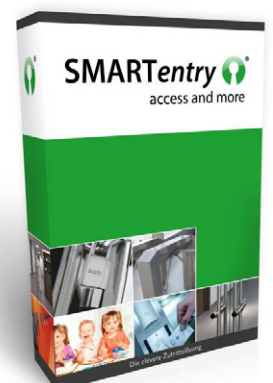
Die Mitarbeiter der Firma W. Gröning sind der Garant für den Erfolg durch ihre Verbundenheit und Identifikation mit dem Unternehmen und der Region; durch ihr hohes Maß an Ausbildung, Qualifikation, Kompetenz und Flexibilität.

Die Zusammenarbeit zwischen W. Gröning und Heyden-Securit lag nahe - nicht nur wegen der kurzen Distanz, sondern auch durch freundschaftliche Verbindungen. Die Firma W. Gröning suchte einen zuverlässigen Partner in der Nähe, der sich rund um das Thema Besuchermanagement auskennt.

Mit **SMARTentry visit** als **webbasierte Besuchermanagement Lösung** kam Heyden-Securit sofort ins Spiel.

Denn mit dem **Kiosk Terminal**, in eigenem Gröning-Style, mit eingebautem **Tablet**, **Barcodescanner** und **Besucherausweisdrucker** (auf Papier) hat Heyden alle Anforderungen bestens erfüllt.

Über das Modul **Notification** kann die Firma W. Gröning E-Mail Einladungen versenden und es werden die jeweiligen Ansprechpartner benachrichtigt, sobald ein Besucher anwesend ist.



Dies ist dann ein praktischer pförtnerloser Empfang. Der Besucher kann über ein Telefon seinen Ansprechpartner anrufen.

Über das Modul „Sicherheitsbelehrung Digital“ und „Gesundheitsfragen - Check - Covid19“ können Fremdarbeiter und Besucher die Unterweisungen mit Unterschrift bestätigen, sowie 4 Gesundheitsfragen zu Covid19 beantworten.

Wenn die Gesundheitsfragen so beantwortet werden, dass eine Infektion nicht ausgeschlossen werden kann, wird ein Mitarbeiter benachrichtigt (per Mail) und der Besucher wird gebeten einen Moment zu warten.

Es werden Dauerbesucherausweise und Tagesausweise jederzeit aktuell erstellt.

Anwesenheitslisten können über das Webtool angezeigt werden.

Mitarbeiter von W. Gröning können ebenfalls Besucherdaten anlegen und Auswertungen vornehmen.



„Das SMARTentry visit System von Heyden-Securit passte perfekt für unsere Anforderungen und vereinfacht den Check-In für Fremdarbeiter und Besucher, sowie das Thema Unterweisungen mit COVID-Check enorm.“

(Timo Brinkmann, W. Gröning GmbH & Co.KG)

Über die HEYDEN-SECURIT GmbH

Gegründet wurde HEYDEN-SECURIT im Jahre 1969 und bietet Individual- und Standardlösungen für Drucksysteme an. Darüber hinaus ist das Unternehmen seit vielen Jahren Master Dealer des englischen Herstellers MAGICARD und hat mittlerweile über 18.000 Drucker im Markt. Gegliedert ist das Unternehmen in zwei Bereiche.

Die Abteilung **IDENTIFIKATION, BESUCHERMANAGEMENT** und **ZUTRITTSKONTROLLE** liefert komplette Ausweis- und Kartensysteme bestehend aus Kartendruckern, Software, Plastikkarten und Schlüsselanhänger sowie eine große Auswahl an Kartenzubehör und vieler weiterer Komponenten.

Im Bereich **PREISAUSSZEICHNUNG** und **KUNDENBINDUNG** werden Preisschild-, Kunden-, Etiketten- und Plakatdrucksysteme und entsprechendes Zubehör angeboten. Seit einiger Zeit kommen neben den Kartensystemen auch vermehrt **Coffee2Go** Becher aus Porzellan als intelligente Mehrweg-Kundenbindungslösung zum Einsatz. Ganz neu setzt man im Hause HEYDEN-SECURIT verstärkt auf **digitale Kommunikation** - modern und ganz einfach: digitale Wanddisplays und Plakatständer - die zeitgemäßen Kundenstopper.

Das gesamte Mitarbeiterteam lebt „alte“ Werte in der Kommunikation, kombiniert diese aber mit modernen Produkten und zeitgemäßer Technik. Direkte Ansprechpartner, kurze Wege, bestmöglicher Service und schneller Support sind seit jeher die Stärken des Unternehmens und das bundesweit.

Ansprechpartner für weitere Informationen:

Oliver Büscher (Sales Director | Identifikation, Besuchermanagement, Zutrittskontrolle)